



TP Assistant Manager Unité Marchande

RNCP 35233

L'Assistant Manager d'Unité Marchande joue un rôle clé dans la gestion d'un point de vente. Il assiste le manager dans la supervision des équipes, l'optimisation des ventes et la gestion des stocks. Expert en techniques de vente et en relation client, il garantit une expérience client exceptionnelle !



Admission

En 1 an : TP Employé Commercial requis ou sur test de positionnement



Candidature

Session de recrutement : un test de positionnement puis un entretien de motivation



Entreprise

Hacadémie s'engage à placer 100% de ses alternants chez ses partenaires



Formation en alternance

- 1 an (300 heures)
- Rythme 2j CFA/3j entreprise
- Rentrée en septembre

Préinscription sur
www.retailacademie.fr



Le programme de formation

Efficacité Commerciale

- Gérer l'approvisionnement
- Réaliser le merchandising
- Développer les ventes
- Analyser les objectifs commerciaux
- Analyser les indicateurs de performance
- Proposer des ajustements à la hiérarchie



Animation d'équipe

- Recrutement et intégration
- Coordonner l'activité de l'équipe
- Ajuster la planification horaire
- Mobiliser au quotidien les membres de l'équipe

Poursuite d'études possible !

Vous pouvez choisir d'aller plus loin et de poursuivre vers un **TP Manager Unité Marchande**.



Titre Pro Assistant Unité Marchande



Titre Pro Manager Unité Marchande



► Le diplôme

Le Titre Professionnel d'Assistant Manager d'Unité Marchande **forme des professionnels** capables d'**assister efficacement leur manager** dans la gestion quotidienne d'un point de vente.

Il vise à développer **des compétences en supervision d'équipe**, en optimisation des ventes, en gestion des stocks et en relation client, pour garantir **une performance commerciale ainsi qu'une expérience client exceptionnelles**.

Apprentissage, rémunération et une entreprise déjà trouvée...

Tout est là, il ne manque plus que toi !

