



TP Assistant Manager Unité Marchande

RNCP 35233

L'Assistant Manager d'Unité Marchande **joue un rôle clé dans la gestion d'un point de vente**. Il assiste le manager dans la supervision des équipes, l'optimisation des ventes et la gestion des stocks. Expert en techniques de vente et en relation client, il garantit **une expérience client exceptionnelle !**



Admission

En 1 an : TP Employé Commercial requis ou sur test de positionnement



Candidature

Session de recrutement : un test de positionnement puis un entretien de motivation



Entreprise

Hacadémie s'engage à placer **100% de ses alternants** chez ses partenaires



Formation en alternance

- 1 an (300 heures)
- Rythme 2j CFA/3j entreprise
- Rentrée en septembre

Préinscription sur
www.retailacademie.fr



Le programme de formation

Efficacité Commerciale

- Gérer l'approvisionnement
- Réaliser le merchandising
- Développer les ventes
- Analyser les objectifs commerciaux
- Analyser les indicateurs de performance
- Proposer des ajustements à la hiérarchie



Animation d'équipe

- Recrutement et intégration
- Coordonner l'activité de l'équipe
- Ajuster la planification horaire
- Mobiliser au quotidien les membres de l'équipe

Poursuite d'études possible !

Vous pouvez choisir d'aller plus loin et de poursuivre vers un **TP Manager Unité Marchande**.



Titre Pro Assistant
Unité Marchande



Titre Pro Manager
Unité Marchande



Notre établissement
accueille tout public
en situation de handicap

► Le diplôme

Le Titre Professionnel d'Assistant Manager d'Unité Marchande **forme des professionnels** capables d'**assister efficacement leur manager** dans la gestion quotidienne d'un point de vente.

Il vise à développer **des compétences en supervision d'équipe**, en optimisation des ventes, en gestion des stocks et en relation client, pour garantir **une performance commerciale ainsi qu'une expérience client exceptionnelles**.

Apprentissage, rémunération et une entreprise déjà trouvée...

Tout est là, il ne manque plus que toi !

